

## Behöver du förstärka likviditeten?

Små och medelstora företag (SME) står ofta inför utmaningen att hantera sin likviditet, särskilt under perioder av tillväxt, oförutsedda kostnader eller pga säsongvariationer.. Kortsiktig finansiering kan vara avgörande för att säkerställa att företaget har tillgängliga medel för att täcka dagliga utgifter. Se till att du är ute i god tid- det är alltid billigare och mer sannolikt att man kan få till en likviditetsförstärkning i tidigt skede, än om man redan är illa ute.

Det är alltid viktigt att göra en budget med efterföljande likviditetsbudget innan man tar beslut om att förstärka likviditeten med lånade medel, eftersom pengarna alltid ska betalas tillbaka.

### Checkkredit

Checkkredit är en flexibel finansieringsform där företaget får tillgång till en kontokredit hos sin bank. Företaget kan använda krediten vid behov och betalar ränta endast på det belopp som nyttjas. Man betalar också en års- eller månadsavgift för att man har tillgång till krediten.

- **Fördelar:** Mycket flexibel, Ingen ränta på outnyttjat belopp, Snabb tillgång till kapital.
- **Nackdelar:** Hög ränta vid användning, Kräver ofta säkerheter i form av personlig borgen, Risk för att beroende av checkkrediten skapas.

### Factoring

Factoring innebär att företaget säljer eller belånar sina kundfordringar till en tredje part, vilket ger snabb tillgång till likvida medel. Det vanligaste är att man säljer delar av sina fakturor och att man säljer vissa kunders fakturor och få på så sätt loss pengar direkt vid fakturering. Man kan också belåna hela sin kundreskontra. Det innebär också att man sannolikt kommer att behöva belåna sina kundfordringar ett tag framöver tills likviditeten har återhämtat sig.

- **Fördelar:** Förbättrar kassaflödet omedelbart, Enkel hantering av kundfordringar, Reducerar kreditrisk om fakturorna säljs om man väljer att sälja dem utan regress- dvs att kreditinstitutet tar risken vid ev utebliven kundbetalning.
- **Nackdelar:** Kostsamt i form av avgifter och räntor, Kan påverka kundrelationer negativt, Begränsat till kundfordringar av god kvalitet.

### Kortfristiga lån

Banker eller andra finansiella institutioner erbjuder kortfristiga lån med en löptid på upp till 24 månader. Dessa lån kan användas för att finansiera tillfälliga likviditetsbehov. Tänk på att dina utgifter ökar med räntor och amorteringar varje månad, dvs din månadskostnad blir högre än normalt.

- **Fördelar:** Förutsägbara kostnader, Snabb tillgång till kapital, Kan användas för specifika behov.
- **Nackdelar:** Höga räntor jämfört med långfristiga lån, Kräver ofta säkerheter i form av personlig borgen, speciellt vid lite lägre räntor, Begränsad flexibilitet.

## Leverantörskrediter

Leverantörskredit innebär att företaget får förlängd betalningstid på sina inköp. Detta ger företaget mer tid att samla in pengar från sina kunder innan betalning sker. Det minsta man kan begära är att man har en betalningstid på 30 dagar. Man kan avtala stående förlängd betalningstid eller be om tillfälligt anstånd. Sannolikheten för att få ett tillfälligt anstånd ökar betydligt om du frågar innan fakturan har förfallit. Ber du om tillfälligt anstånd- tänk på att betalningsbördan ökar nästkommande månad istället.

- **Fördelar:** Inga direkta räntor (i normalfallet), Enkel att förhandla med leverantörer, Hjälper till att balansera kassaflödet.
- **Nackdelar:** Begränsad kreditgräns, Risk för sämre relationer med leverantörer om betalningar försenas, Kan medföra indirekta kostnader, som förlorade rabatter.

## Kreditkort

Företagskreditkort kan användas för små och tillfälliga kostnader. De erbjuder ofta en räntefri period om saldot betalas i tid.

- **Fördelar:** Enkel och snabb tillgång till kapital, Kan ha bonusprogram och andra förmåner, Ingen ränta om betalning sker inom den räntefria perioden.
- **Nackdelar:** Höga räntor vid sen betalning, Begränsat kreditutrymme, Kan skapa oönskad skuldsättning vid missbruk.

## Tänk på att

Valet av kortsiktig finansiering beror på företagets specifika behov och förutsättningar. Checkkredit och factoring passar ofta för bolag med varierande kassaflöde, medan kortfristiga lån kan vara bättre för tydligt avgränsade behov. Leverantörskrediter och kreditkort kan fungera som kompletterande verktyg. Det är viktigt att noga utvärdera kostnader och risker för varje alternativ innan ett beslut fattas- och glöm inte att göra en likviditetsbudget så att du kan se att du kommer att komma ikapp.

[Carina Scherdin](#)